

Zarządzenie Nr 120
Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych

z dnia 1 października 2024 r.

w sprawie zasad sprzedaży drewna w Państwowym Gospodarstwie Leśnym Lasy Państwowe
na lata 2025-2026

(znak: EMK.800. 4 .2024)

Na podstawie art. 33 ust. 1 ustawy z dnia 28 września 1991r. o lasach (Dz.U. z 2023 r., poz. 1356 ze zm.) oraz § 6 Statutu Państwowego Gospodarstwa Leśnego Lasy Państwowe, wprowadzonego zarządzeniem nr 50 Ministra Ochrony Środowiska, Zasobów Naturalnych i Leśnictwa z dnia 18 maja 1994 r. – w wykonaniu zadania Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych, określonego w § 8 ust. 1 pkt. 5 Statutu, zarządzam, co następuje:

§ 1

1. Zarządzenie określa zasady sprzedaży drewna przez Skarb Państwa - Państwowe Gospodarstwo Leśne Lasy Państwowe (PGL LP).
2. Użyte w niniejszych zasadach określenia oznaczają:
 - a) „przedsiębiorca” – osoba fizyczna, osoba prawna i jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną, której odrębna ustawa przyznaje zdolność prawną, wykonująca działalność gospodarczą;
 - b) „konsument” – osoba fizyczna dokonująca z PGL LP czynności prawnej niezwiązanej bezpośrednio z jej działalnością gospodarczą lub zawodową;
 - c) „Lasy Państwowe” albo „LP” – Państwowe Gospodarstwo Leśne Lasy Państwowe;
 - d) „jednostka LP” – nadleśnictwo lub zakład Lasów Państwowych;
 - e) „kierownik jednostki LP” – nadleśniczy lub kierownik zakładu Lasów Państwowych;
 - f) Portal Leśno-Drzewny (strona internetowa PL-D) – strona internetowa zarządzana przez PGL LP <https://drewno.lasy.gov.pl> z zamieszczonymi na niej informacjami;
 - g) „aplikacja Portal Leśno-Drzewny (aplikacja PL-D)” i „aplikacja e-drewno” - platformy internetowe służące do obsługi sprzedaży drewna prowadzonej przez PGL LP;
 - h) „sortyment reprezentatywny” – sortyment, dla którego przelicznik sortymentu drewna w danej grupie handlowo-gatunkowej jest równy 1,000. Przeliczniki sortymentów drewna dla poszczególnych GHG ustala w drodze decyzji Dyrektor Generalny Lasów Państwowych;
 - i) „pula ofertowa” – wyodrębniona część rocznego planu sprzedaży surowca drzewnego danej jednostki LP, przeznaczona do sprzedaży w procedurach dla przedsiębiorców;
 - j) „pula techniczna” - wyodrębniona część rocznego planu sprzedaży surowca drzewnego danej jednostki LP, przeznaczona do sprzedaży w ramach aukcji internetowych w aplikacji „e-drewno”. Wielkość tej puli w skali rdLP wynosi do 5% w odniesieniu do puli ofertowej;
 - k) „pula pozostałości drzewnych” – wyodrębniona część rocznego planu sprzedaży surowca drzewnego danej jednostki LP dotycząca drewna M2E, przeznaczona do sprzedaży w aplikacji e-drewno;
 - l) „pula detaliczna” – wyodrębniona część rocznego planu sprzedaży surowca drzewnego danej jednostki LP przeznaczona do sprzedaży na podstawie cennika detalicznego;
 - m) „pula na aukcje i submisje” – wyodrębniona część rocznego planu sprzedaży surowca drzewnego danej jednostki LP przeznaczona do sprzedaży w procedurach aukcji i submisji;
 - n) „pula na potrzeby własne LP” – wyodrębniona część rocznego planu sprzedaży surowca drzewnego danej jednostki LP przeznaczona do wykorzystania przez jednostki LP.

3. Użyte w niniejszych zasadach skróty oznaczają:
 - a) „rdLP” – regionalna dyrekcja Lasów Państwowych;
 - b) „GHG” – grupa handlowo-gatunkowa.

§ 2

1. Sprzedaż drewna prowadzona jest:
 - a) przez kierownika jednostki LP;
 - b) w cenie netto wyrażonej w zł za 1 m³, powiększonej o należny podatek VAT.
2. Wydanie drewna następuje EXW (Ex Works) Incoterms 2020:
 - a) po zrywce przy leśnej drodze wywozowej;
 - b) bez dokonanej zrywki;
 - c) ze składnicy LP.

§ 3

1. Ustala się następujące procedury sprzedaży drewna:
 - a) sprzedaż ofertowa w aplikacji Portal Leśno-Drzewny (sprzedaż ofertowa);
 - b) systemowe aukcje internetowe w aplikacji e-drewno (aukcje systemowe);
 - c) aukcje internetowe w aplikacji e-drewno (aukcje e-drewno);
 - d) aukcje i submisje;
 - e) na podstawie cennika sprzedaży detalicznej;
 - f) negocjacje handlowe.
2. Sprzedaż ofertowa odbywa się w okresach ustalonych w decyzji Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych.
3. Aukcje systemowe odbywają się w okresach ustalonych w decyzji Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych.
4. Do zawarcia umowy sprzedaży z przedsiębiorcą dochodzi na poziomie jednostki LP:
 - a) w sprzedaży ofertowej i w aukcjach systemowych - z chwilą ogłoszenia przez Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych zakończenia tych procedur, po ustaleniu ostatecznych wyników. Wyniki procedur sprzedaży ofertowej i aukcji systemowych konsolidowane są w jedną umowę dla okresu określonego w decyzji Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych,
 - b) w aukcjach e-drewno - z chwilą zakończenia aukcji.
5. W sprzedaży ofertowej oraz w aukcjach systemowych przedsiębiorca jest związany ostateczną, zatwierdzoną przez siebie ofertą przez okres 3 miesięcy od daty jej złożenia.
6. Szczegółowe zasady udziału w procedurach sprzedaży drewna, o których mowa w ust. 1 lit. a), b) i c) zawarte są w regulaminach ustalonych decyzją Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych.
7. Zasady udziału w procedurach sprzedaży drewna, o których mowa w ust. 1 lit. d) zawarte są w ramowym regulaminie tej procedury ustalonym decyzją Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych. Ostateczna treść regulaminu ustalana jest przez dyrektora rdLP w porozumieniu z Dyrektorem Generalnym Lasów Państwowych.
8. Regulamin procedury wymienionej w § 3 ust. 1 lit. e) ustala kierownik jednostki LP.
9. Regulaminy sprzedaży procedur określonych w ust. 1 udostępniane są do publicznej wiadomości.
10. Procedurę negocjacji handlowych, o której mowa w ust. 1 lit. f), przeprowadza się wyłącznie za zgodą Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych.

11. Negocjacje handlowe ze strony LP prowadzi komisja powołana decyzją kierownika jednostki LP, składająca się z co najmniej trzech osób. Z negocjacji sporządzany jest protokół zawierający ustalenia komisji z przedsiębiorcą, zatwierdzany przez kierownika jednostki LP.

§ 4

1. Ceny drewna do procedur wyszczególnionych w § 3 ust. 1 lit. a), b) i c) ustala kierownik jednostki LP. Zasady ustalania cen drewna określone są przez Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych w drodze decyzji. Nadzór nad cenami ustalonymi na poziomie jednostki LP sprawuje właściwy dyrektor rdLP.
2. Ceny drewna do procedur wyszczególnionych w ust. 1 ustalone są dla poszczególnych GHG w układzie nadleśnictw/zakładów Lasów Państwowych, grup nadleśnictw w rdLP lub dla rdLP. Układ cen ustala dyrektor rdLP, w porozumieniu z kierownikami jednostek LP.
3. Wykaz GHG ustala w drodze decyzji Dyrektor Generalny Lasów Państwowych.
4. Ceny drewna do procedur wyszczególnionych w ust. 1 ustalone są dla sortymentu reprezentatywnego. Dla pozostałych klas jakości i grubości ceny ustalane są na podstawie przeliczników sortymentów drewna, obowiązujących w PGL LP. Wykaz przeliczników ustala w drodze decyzji Dyrektor Generalny Lasów Państwowych.
5. Ceny drewna do procedur wyszczególnionych w § 3 ust. 1 lit. d), ustala kierownik jednostki LP pod nadzorem dyrektora rdLP.
6. Ceny drewna do procedur wyszczególnionych w § 3 ust. 1 lit. e) ustala kierownik jednostki LP.
7. Konsumenci nabywają drewno w jednostce LP wyłącznie na podstawie cennika sprzedaży detalicznej.

§ 5

1. Wolumen sprzedaży drewna na dany rok kalendarzowy dzielony jest na następujące pule:
 - a) ofertową, z przeznaczeniem na sprzedaż ofertową (75% tej puli) oraz aukcje systemowe (25% tej puli),
 - b) na aukcje i submisje,
 - c) detaliczną,
 - d) na potrzeby własne jednostek LP,
 - e) techniczną,
 - f) pozostałości drzewnych.
2. Podział na poszczególne procedury sprzedaży, o którym mowa w ust.1 lit. a) powinien uwzględniać zasadę równomierności udziału grup drewna: wielkowymiarowego iglastego, wielkowymiarowego liściastego, średniowymiarowego, małowymiarowego.
3. Drewno niesprzedane w danej procedurze może być oferowane do sprzedaży w innych procedurach.
4. Oferta sprzedaży drewna na dany rok kalendarzowy, w podziale na pule wymienione w ust. 1, jest ustalana przez Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych z możliwością korekty uwzględniającej aktualne warunki prowadzenia gospodarki leśnej.

§ 6

Dyrektor Generalny Lasów Państwowych w drodze decyzji ustali: kryteria, parametry i sposób wartościowania ofert zakupu.

§ 7

1. Po ogłoszeniu ostatecznych wyników sprzedaży, o których mowa w § 3 ust. 4 lit a) w komunikacie Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych na stronie internetowej PL-D, Strony zobowiązane są potwierdzić zawarte umowy sprzedaży w formie przewidzianej regulaminem tych procedur.
2. W przypadku aukcji e-drewno umowa sprzedaży zostaje zawarta z chwilą zakończenia aukcji, a formę i termin jej potwierdzenia określa regulamin tej procedury.
3. W przypadku procedur wymienionych w § 3 ust. 1 lit. d) moment zawarcia umowy sprzedaży określa regulamin danej procedury.
4. Wydanie drewna przedsiębiorcy może nastąpić po uiszczeniu należności za przewidziane do wydawania drewno w formie przedpłaty lub po złożeniu zabezpieczenia należności przez przedsiębiorcę.
5. Przedsiębiorca korzystający z odroczonego terminu zapłaty ma obowiązek zabezpieczenia interesu Skarbu Państwa poprzez wybór i złożenie w jednostce LP lub rdLP jednej z niżej wymienionych form zabezpieczenia należności:
 - a) gwarancja bankowa;
 - b) gwarancja ubezpieczeniowa.Odstępstwo od tej zasady, tj. przyjęcie przez strony innej (niż wyżej wymienione) formy zabezpieczenia należności z tytułu sprzedaży drewna, należycie zabezpieczającej interes Skarbu Państwa, jest możliwe jedynie po uzyskaniu zgody kierownika jednostki nadrzędnej. Zabezpieczenie inne niż ww. gwarancje może obejmować jednostki jednej rdLP.

W przypadku wywozu drewna w ramach wewnątrzwspólnotowej dostawy towarów („WDT”) albo WDT w ramach transakcji łańcuchowej albo WDT w ramach transakcji trójstronnej albo eksportu pośredniego towarów w rozumieniu art. 13 ustawy z dnia 11 marca 2004 roku o podatku od towarów i usług, wydanie drewna możliwe będzie wyłącznie pod warunkiem zawarcia przez przedsiębiorcę z jednostką LP odrębnego porozumienia uzupełniającego umowę sprzedaży regulującego procedurę, dokumentowania, rozliczenia i zabezpieczenia transakcji wewnątrzwspólnotowej dostawy towarów albo eksportu pośredniego towarów.
6. Przy sprzedaży na podstawie cennika detalicznego nie stosuje się odroczonego terminu płatności.
7. Zawierając umowę sprzedaży w procedurach wymienionych w § 3 ust. 1 lit. a), b) i c), przedsiębiorca, który zabezpieczy w pełni należności przysługujące Skarbowi Państwa może wybrać odroczonego termin płatności za zakupione drewno: 14 albo 21 albo 30 dni. Termin płatności w procedurach wymienionych w § 3 ust. 1 lit. d) określa regulamin danej procedury. Na wniosek kupującego, złożony po zawarciu umowy i za zgodą kierownika jednostki sporządzającej umowę, dopuszcza się przyjęcie innego terminu płatności niż wymienione w zdaniu pierwszym, jednak nie dłuższego niż 60 dni. W przypadku wydłużenia terminu płatności powyżej 30 dni, sprzedawcy będą przysługiwać należne odsetki zgodne z aktualnie obowiązującymi uregulowaniami prawnymi w tym zakresie.
8. W przypadku opóźnienia w zapłacie należności wynikających z umowy sprzedaży (tj. braku dotrzymania terminu określonego w ust. 7), jednostce LP będą przysługiwały odsetki ustawowe za opóźnienie w transakcjach handlowych, zgodnie z przepisami ustawy z dnia 8 marca 2013 roku o przeciwdziałaniu nadmiernym opóźnieniom w transakcjach handlowych.
9. W przypadku opóźnienia w zapłacie należności, o którym mowa w ust. 8, przedsiębiorca jest zobowiązany do zapłaty jednostce LP bez konieczności wzywiania, z tytułu rekompensaty za koszty odzyskiwania należności równowartość kwoty:
 - 1) 40 euro – gdy wartość świadczenia pieniężnego nie przekracza 5 000 złotych;
 - 2) 70 euro – gdy wartość świadczenia pieniężnego jest wyższa niż 5 000 złotych, ale niższa niż 50 000 złotych;
 - 3) 100 euro – gdy wartość świadczenia pieniężnego jest równa lub wyższa od 50 000 złotych.

Wyżej wymienione kwoty przeliczane będą z waluty Euro (EUR) na polską walutę zł (PLN) według średniego kursu euro publikowanego przez Narodowy Bank Polski ostatniego dnia roboczego miesiąca poprzedzającego miesiąc, w którym świadczenie pieniężne stało się wymagalne zgodnie z art. 10 ustawy z dnia 8 marca 2013 roku o przeciwdziałaniu nadmiernym opóźnieniom w transakcjach handlowych.

10. W razie zastosowania przedpłaty, gdy Sprzedawca w szczególnej sytuacji z przyczyn logistycznych i organizacyjnych wyda Kupującemu drewno o wartości przekraczającej wysokość dokonanej przedpłaty, a Kupujący odbierze to drewno, to Kupujący będzie zobowiązany do zapłaty kwoty niedopłaty w terminie 14 dni od daty wystawienia faktury. Uregulowanie niedopłaty w tym terminie nie powoduje powstania obowiązku zapłaty odsetek ustawowych za opóźnienie w transakcjach handlowych oraz rekompensaty, o której mowa w ustawie z dnia 8 marca 2013 roku o przeciwdziałaniu nadmiernym opóźnieniom w transakcjach handlowych.
11. Odbiór i przygotowanie drewna powinno następować zgodnie z ustalonym przez strony harmonogramem. W przypadku braku harmonogramu strony zobowiązane są do sukcesywnej realizacji umowy sprzedaży, rozliczanej w okresach miesięcznych. Odbiór drewna w ilościach mniejszych niż uzgodnione lub wynikające z upływu czasu upoważnia jednostkę LP do pomniejszenia ilości drewna określonej umową sprzedaży o ilość nieodebranego drewna. Nieprzygotowanie drewna do sprzedaży przez jednostkę LP upoważnia przedsiębiorcę do rezygnacji z części umowy sprzedaży w ilości, jaka nie została przygotowana. Zmiany do ustalonego harmonogramu wymagają formy pisemnej i zgody stron.
12. Dopuszczalne odchylenie ilościowe w realizacji umowy sprzedaży wynosi -10%/+5%. Jeżeli stopień realizacji umowy sprzedaży wyniesie poniżej 90% ilości umownej, jednostka LP lub przedsiębiorca zapłaci drugiej stronie karę umowną w wysokości 10% wartości netto nieodebranego lub nieprzygotowanego do odbioru drewna. Powyższe ustalenia nie dotyczą umów zawartych na zakup drewna grupy M2E.
13. Wartość netto nieodebranego lub nieprzygotowanego do odbioru drewna, o której mowa w ust. 12, wylicza się jako iloczyn ilości nieodebranego lub nieprzygotowanego do odbioru drewna (po uwzględnieniu dopuszczalnego odchylenia -10%) i ceny 1 m³ drewna (obliczonej jako iloraz całkowitej wartości ilości drewna objętego umową w momencie jej zawarcia).
14. Kary umowne naliczane są przez strony po zakończeniu okresu obowiązywania umowy sprzedaży albo po zakończeniu miesiąca kalendarzowego, w którym odstąpiono od umowy sprzedaży w całości.
15. Kary nie nalicza się, gdy łączna ilość drewna, która nie została odebrana albo nie została przygotowana do wydania jest mniejsza niż 20 m³.
16. Postanowienia ust. 15 nie stosuje się do umowy sprzedaży zawartej na ilość drewna mniejszą niż 20 m³ w przypadku, gdy nie rozpoczęto jej realizacji.
17. Wydłużenie terminu realizacji skonsolidowanej umowy sprzedaży, zawartej w wyniku procedur wymienionych w § 3 ust. 1 lit. a) i b), możliwe jest za zgodą stron. Wydłużenie nie może przekraczać dwóch miesięcy.

§ 8

1. W sprawach związanych ze sprzedażą drewna Dyrektor Generalny Lasów Państwowych wydaje stosowne decyzje, komunikaty i wytyczne.
2. W przypadku wystąpienia gradacji szkodliwych owadów, powodzi, suszy, wiatrolomów, śniegołomów lub innych zjawisk kłęskowych Dyrektor Generalny Lasów Państwowych może wprowadzić odmiennie uregulowania doraźne, w celu zagospodarowania drewna pozyskanego w wyniku tych zjawisk.
3. Zasady rozpatrywania reklamacji na drewno stosowane w PGL LP ustalone są decyzją Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych. W przypadku drewna wydawanego

na podstawie protokołu przekazania (PP) strony umowy mogą uzgodnić dodatkowe warunki rozpatrywania reklamacji.

§ 9

Z dniem podpisania niniejszego zarządzenia traci moc Zarządzenie Nr 97 Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych z dnia 12 października 2023 roku w sprawie sprzedaży drewna w Państwowym Gospodarstwie Leśnym Lasy Państwowe na lata 2024-2026 z późn. zm., z zastrzeżeniem, że do procedur sprzedaży drewna rozpoczętych przed tym dniem oraz do umów zawartych w wyniku tych procedur stosuje się przepisy dotychczasowe.

§ 10

Zarządzenie wchodzi w życie z dniem podpisania.



DYREKTOR GENERALNY
LASÓW PAŃSTWOWYCH

Witold Koss